

랩지노믹스 IR 리포트

2024. 06. 26



CONTENTS

01 사업소개

02 IR 리포트





현재를 뛰어넘어 미래를 바라보는 글로벌 분자진단 헬스케어 전문기업, 랩지노믹스

주식회사 랩지노믹스는 유전자 분석을 바탕으로 효과적이고 새로운 검사 개발을 통해 시장을 이끌어 나가는 선두 기업입니다. 당사의 고유 기술 및 노하우, 임상데이터를 바탕으로 질병의 조기진단, 예방의학, 개인 맞춤형 의학을 실현하여 많은 사람들에게 질 높은 헬스케어 혜택을 제공하기 위해 최선을 다하고 있습니다. 저희가 가진 핵심역량과 사업전략을 통해 “글로벌 분자진단 헬스케어 전문 기업”으로 나아가고자 오늘도 노력을 경주하고 있습니다.

랩지노믹스 사업 소개

01

회사 개요

02

미션과 비전

03

회사 연혁

05

성장 전략

06

사업영역

07

경쟁력

일반 현황

회사명	주식회사 랩지노믹스
대표이사	대표이사 김정주, 이종훈
설립일	2002년 3월 29일
자본금	372억원
임직원 수	212명
사업분야	<ul style="list-style-type: none"> · NGS 기반 진단기술 · NGS 서비스 · 진단검사 · 병리검사 · IVD 제품
본사 소재지	경기도 성남시 분당구 대왕판교로 700
자회사	LabGenomics USA, LLC QDx Pathology Services
홈페이지	www.labgenomics.co.kr
상장	코스닥(2014.12.16)

CEO Message

주식회사 랩지노믹스는 유전자 분석을 바탕으로 질병의 효과적인 진단 및 새로운 진단법 개발을 통해 분자 진단 시장과 함께 성장해 온 분자진단 헬스케어 전문 기업입니다.

지난 2002년부터 분자진단 시장에 초점을 맞추고 분석기법을 통한 진단서비스를 개발하여 제공하였으며 2007년부터는 그동안 축적된 수많은 임상데이터와 분석 기술 및 노하우를 바탕으로 DNA Chip, PCR kit, POCT에 이르는 다양한 분자진단제품과 장비 제조분야에 많은 연구 개발 투자를 지원하여 제품화에 성공하였습니다.

이를 바탕으로 국내 및 해외 시장 개척을 위한 교두보를 확보하여 최근에는 차세대 염기서열분석 NGS 기술 및 Cancer panel에 이르기까지 다양한 진단 서비스로 영역을 확대해 나가고 있습니다.

이와 같은 당사의 고유기술 및 노하우, 임상데이터를 바탕으로 저희 랩지노믹스는 질병의 조기진단 및 예방 의학, 개인 맞춤형 의학을 실현하여 많은 사람들에게 질 높은 헬스케어 혜택을 제공하기 위해 최선을 다할 것입니다.

저희가 가진 핵심역량과 사업전략을 통해 “글로벌 분자 진단 헬스케어 전문 기업”으로 나아가고자 오늘도 노력을 경주하고 있습니다. 감사합니다.

랩지노믹스 대표이사 김정주



랩지노믹스 대표이사 이종훈



Mission

효용성 높은 제품과 서비스로 진단 대중화를 선도한다.

경영방침

윤리경영, 경영선진화의 기반을 구축하고, 구성원의 다양성을 인정하고 추구하며
활발하고 수평적인 커뮤니케이션을 기반으로 회사와 구성원이 동반 성장하는
문화를 추구하고 내재화한다.

Vision

Open R&D와 Open Innovation을 통해
한국 진단제품과 서비스의 글로벌화를 선도하는 기업이 된다.

효용성 가격 경쟁력과 품질

대중화 시장 파이 확대, 랩지노믹스 제품/서비스

Open R&D, Open Innovation 효율적인 R&D, 외부 협업, 라이선싱 등



코로나 이후 엔데믹 이후 재도약기

사업 기반 구축
2002 ~ 2005

- (주)랩지노믹스 설립
- Fragile X 산전검사 국내 최초
- STD Multiplex 검사 국내 최초
- 유전자 검사기관 복지부 신고

성장기
2006 ~ 2019

- 유방암/난소암 BRCA1/2 유전자 진단방법 특허 획득
- 비뇨생식기 감염 질환 진단용 DNA Chip 특허 획득
- 유방암 / 난소암 유전성 소인 예측용 BRCA1, RCA2 유전자 돌연변이 특허 획득
- 보건복지부 차세대염기서열분석(NGS) 유전자 패널 검사기관 선정
- NGS 기반 앙팡가드(EnfantGuard) 검사 국내 최초
- NGS 기반 맘가드(MOMGuard) 검사 국내 최초
- NGS 기반 유전성 암 예측(Cancer4Cast) 검사 국내 최초
- NGS 기반 캔서스캔(CancerSCAN) 검사 국내 최초
- NGS 기반 위드진(WithGENE) 검사 국내 최초
- NGS 기반 유전성 대사이상질환 선별검사 IMS 검사 국내 최초

코로나 시기
2020 ~ 2022

- 코로나19 진단키트(LabGun COVID-19 Assay) 식약처 수출 품목 허가
- 지멘스 헬시니어스 인도법인과 코로나19 진단 키트 공급계약 체결
- 미국 메릴랜드 주정부와 코로나 19 진단 키트 공급계약 체결
- 코로나19 진단키트(LabGun COVID-19 ExoFast RT-PCR) FDA 및 수출 품목 허가
- 코로나 바이러스감염증-19 진단검사 지원사업 질병관리청 계약 체결
- 대통령상 삼천만불 수출의 탑 - (주)랩지노믹스
- 산업통상자원부장관표창 - 바이오 분야 수출 증대 부문장관상
- 치매(알츠하이머병)진단 서비스 개시
- NGS(차세대염기서열분석) 기반 암 진단 키트 식약처 수출품목 허가

재 도약기
2023 ~

- **루하프라이빗에퀴티로 최대주주 변경**
- 윤리경영 및 ESG경영 선포식 개최
- **카카오 자회사 휴먼스케이프의 해외법인 제노스케이프 지분 투자**
- LabGenomics USA LLC 설립
- 코스닥 라이징스타 2년 연속 선정
- **미국 100위권 CLIA LAB 인수 완료**
 - QDx Pathology Services
- **전략적 제휴 (MOU / 공동개발)**
 - 엔젠바이오 (암진단, NGS, BI) - 에이비온 (액체생검)
 - 젠큐릭스 (암진단, 예후진단) - 노보믹스 (암진단)
 - 지니너스 (암진단 동반진단)
 - 록원바이오통합재단 (암진단, 동반진단)
 - 휴먼스케이프 (디지털헬스케어) - 굿닥 (디지털헬스케어)
 - 제노스케이프 (DTC) - 엔시트론 (DTC)
 - 훈치과그룹 (구강 마이크로바이옴) - 제놀루션 (진단 장비)
- **해외 진출 포트폴리오 R&D 진행**
- **美 캔서문샷 합류, 메릴랜드 주지사 미팅 등 미국 네트워크 강화**
- **알츠하이머 진단키트 (LabGun™ ApoE Genotyping Kit) 식약처 허가**
- **신제품 런칭 (구강/ 질 마이크로바이옴, 프리맘가 드 등)**
- **배란·임신 진단키트 출시**
- **카카오헬스케어와 산부인과 진단 사업 분야 협력 계약**
- **글로벌 전시회 및 학회 참석 (중동 메드랩, 이탈리아 HGM 인간 게놈 학회 등)**
- **현대백화점 미아점 건강대전 '팝업스토어' 업계 최초 DTC 오픈**

K-진단 미국 진출 / PGS 시장점유 1위 유지 / 디지털헬스케어 생태계 구축

분자/NGS 진단 사업

01 신규 라인업 지속 확대

- 건양대학교병원 암 진단센터에 비소세포성 폐암 환자의 표적 항암제 치료에 활용되는 'NGS 암 동반진단 검사 (ODxTT)' 서비스 제공
- 동아대학병원에 고형암 대상 NGS 기반 액체생검 진단 서비스 제공
- 강제성 척추염/베체트병 진단 키트 출시

02 맘가드/양팡가드 업그레이드 버전 출시

- 5년만에 핵심 주력 제품 업그레이드로 검사 커버리지 확대 및 정확도 100% 육박

03 학술회 마케팅 강화

- 산부인과추계학술대회에서 맘가드/양팡가드 홍보
- 대한병리학회에서 NGS 동반진단 암검사 'OTD' 3종 공개

PGS 사업

01 해외 시장 개척을 위한 적극적인 마케팅

- 글로벌 NIPT/PGS 에코 시스템 구축
 - MEDLAB(중동), HGM(이탈리아) 전시 등을 통해 글로벌 네트워크 확장
- 카카오 자회사 휴먼스케이프와 협력을 통해 산전 기형아 검사 등 서비스 제공
 - 국내 산모 최대 유저수 확보 (마미톡)
 - 휴먼스케이프와 동남아 DTC 유전자 검사 시장 선점

02 마이크로바이옴 검사 확대

- 구강마이크로바이옴검사서 질/피부 등 검사 영역 확대 중
 - 클리니컬(Clinical) 마켓을 타깃으로 병·의원 영업 확대

디지털헬스케어 사업

01 병리 AI 진단 서비스 확대

- QDx Pathology 및 국내 병리검사 등 국내외 연계하여 여러 AI 의료 기업 협력으로 AI 진단 서비스 확대

02 수탁분석 및 진단검사 서비스의 디지털 전환

- 시퀀싱 데이터 소프트웨어 및 AI기술을 통한 유전체 진단 바이오인포매틱스(BI) 역량 보유
- 전통적인 진단 산업의 IT를 기반으로 한 혁신 구조로 변화 주도

03 진단 데이터를 기반으로 개인 맞춤형 건강관리 솔루션

- 연령 및 성별에 따른 유병률 빅데이터 보유
- 유전자 검사 및 생활 습관 데이터를 통한 개인화된 건강 관리 제공

국내 진단 제품 업계 주요 플레이어 중 Central Lab(진단 서비스) 운영 경험 보유



랩지노믹스 핵심 경쟁력

	PCR 진단	NGS 진단	면역화학진단	Central Lab
진단 업계 주요 플레이어의 사업 영역	랩지노믹스	랩지노믹스	랩지노믹스	랩지노믹스
	씨젠	마크로젠	SD바이오센서	씨젠
	⋮	소마젠	휴마시스	
		엔젠바이오	수젠텍	
		지노믹트리	⋮	

NITP/PGS 점유율 1위, 전국 영업 네트워크 보유

LAB.G 경쟁력

 <p>점유율 1위 NITP 국내 시장 점유율 1위</p>	 <p>22년 NGS검사 서비스 독보적 노하우 보유</p>	 <p>전국 3,000개 견고한 병원 네트워크 구축</p>
 <p>전국 19개소 전국 영업 네트워크 보유</p>	 <p>점유율 1위 국내 DTC (PGS)</p>	 <p>2,210만건 연간 검체 검사 역량</p>

국내 전역 영업 네트워크 및 인프라 구축



전국 17개 특별시·도

- | | |
|-----------|--------|
| 서울 강남 영업소 | 강원 영업소 |
| 서울 동부 영업소 | 원주 출장소 |
| 서울 북부 영업소 | 대전 영업소 |
| 서울 남부 영업소 | 전주 영업소 |
| 서울 서부 영업소 | 광주 영업소 |
| 일산 영업소 | 대구 영업소 |
| 인천 영업소 | 부산 영업소 |
| 경기 영업소 | 창원 영업소 |
| 경기 남부 영업소 | 울산 영업소 |

국내 유일 대형 미국 클리아랩(CLIA Lab) 보유



Company	LabGenomics USA, LLC	Establishment	2023년 5월
Business	<ul style="list-style-type: none"> • CLIA Lab 네트워크 조직 • Clinical laboratory 사업 경영 	Representative	Jake Cho, Ph.D.
Location	Rockville Innovation Center, 155 Gibbs Street, Rockville, Maryland		

History

START

2023

- MAY** - 회사 설립
- JUL** - Dr. Cho CEO 영입
- AUG** - QDx Pathology Services사 인수
- SEP** - 메릴랜드 사무실 개업
- CANCER X 가입

BUILD-UP

2024

- JAN** - 제놀루션사와 핵산 추출장비 도입 계약 체결
- MAR** - 홈페이지 개설
www.labgUSA.com
- 현재** - PMI 및 CLIA Lab 네트워크 확장 중

Align with the US healthcare development plan



LabGenomics USA 는 미국 백악관의 암 정복을 위한 노력으로 계획된 Cancer Moonshot 국책사업의 사기업 부문인 CANCER X partnership에 가입



Larry Hogan 제 62대 메릴랜드 주지사와 미국 체외 진단 서비스의 효율성을 높이고 의료비용을 절감하고자 하는 LabGenomics USA의 사업방향 논의

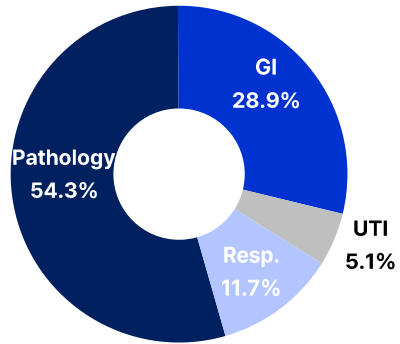
QDx, 최첨단 분자 및 해부 병리학 서비스로 미국 전역에서 인정받는 클리아랩(CLIA Lab)



Company	QDx Pathology Services	Establishment	2006
Business	통합적인 병리진단 (Anatomical, molecular, clinical) 및 세포학, 면역진단 진단 서비스 제공	Representative	Tim Rich
Location	Columbus Circle, Edison, NJ 08837		

01 병리 진단과 분자 진단의 강자

- 병리진단과 분자진단으로 균형 있는 매출 포트폴리오 구성
- 우수한 병리사 8명을 보유하고 있어, 미국 내에서 병리 진단의 신뢰도 높음
- 병리진단은 디지털병리 도입을 통해 효율성을 높이고, 분자 진단은 LDT 도입을 통한 수익성 개선 시너지



02 20년 업력 기반 정확한 진단 서비스 제공

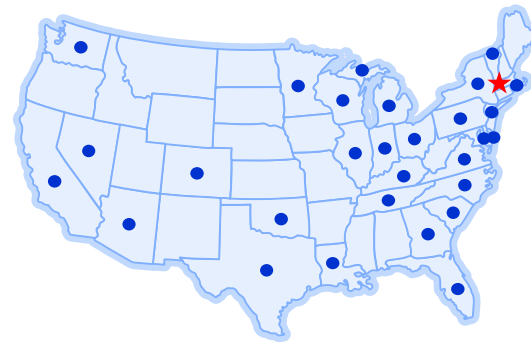
- 별도의 주 정부 랩 서비스 허가 가 필요한 주의 허가를 모두 받음
- 20년 업력 기반 진단서비스의 높은 정확성 및 안정성 인증

별도의 주 정부 인증이 필요한 주

- ✓ 뉴욕주
- ✓ 캘리포니아주
- ✓ 뉴저지주
- ✓ 펜실베이아주
- ✓ 메릴랜드주
- ✓ 로드 아일랜드주

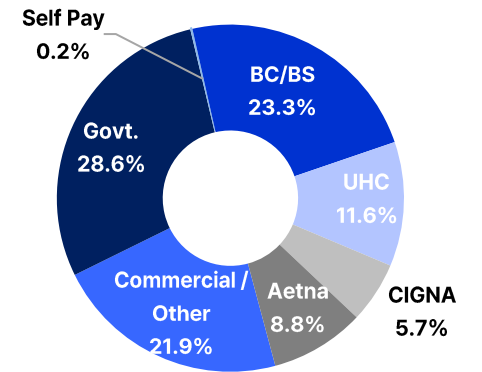
03 미국의 전역을 커버할 수 있는 영업력

- 미국 동부, 서부, 중부를 포괄하는 넓은 영업망을 보유
- 총 28개 주에서 진단 서비스를 제공하고 있으며, 지속적으로 확장 중
- 연간 검사 건수 583,164건 기록 (월 평균 48,000건 수준)



04 안정적인 매출처 확보

- 미국내 상위 대형 보험사들과 계약 기반 안정적인 매출처 확보



*Source : LAB.G Internal Data

랩지노믹스 IR리포트

01

현황 및 동종
업계 분석

02

랩지노믹스
목표

03

성장 계획

04

글로벌 시장
진출 전략

05

신규사업
확대 계획

06

선진
경영 계획

07

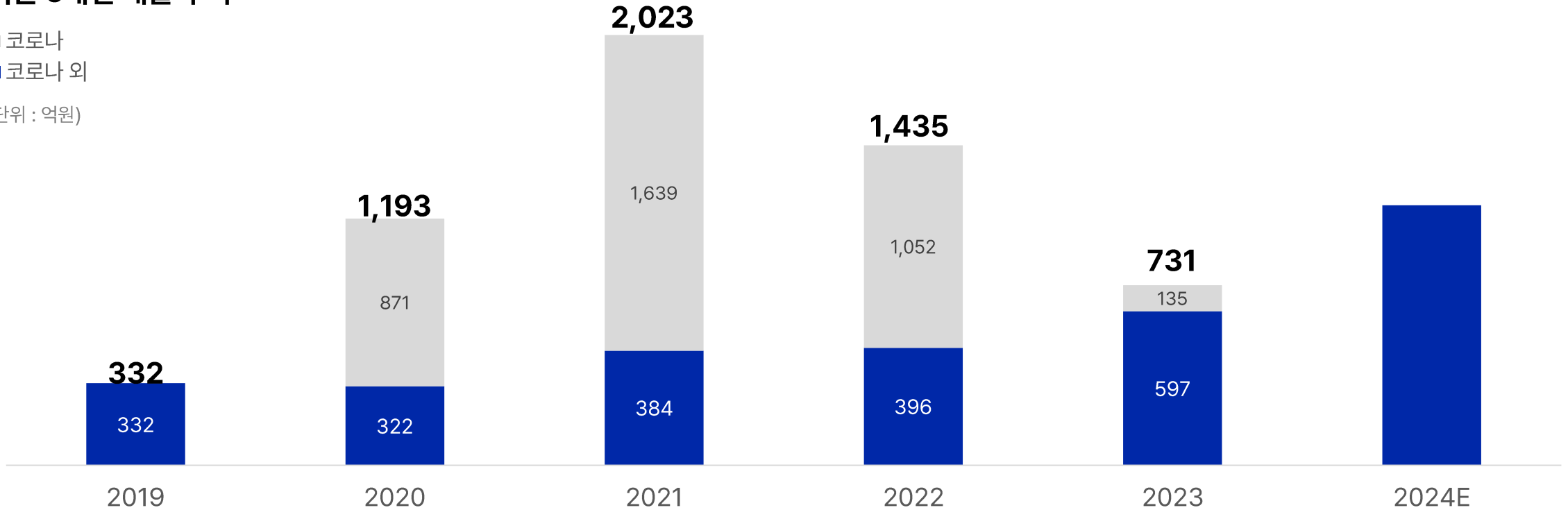
커뮤니케이션
강화

엔데믹 이후 비코로나 매출 지속 성장

- 24년 1분기 비 코로나 매출 전분기 대비 2배 이상 증가
- 24년 1분기 해외 매출 전 분기 대비 100배 이상 증가

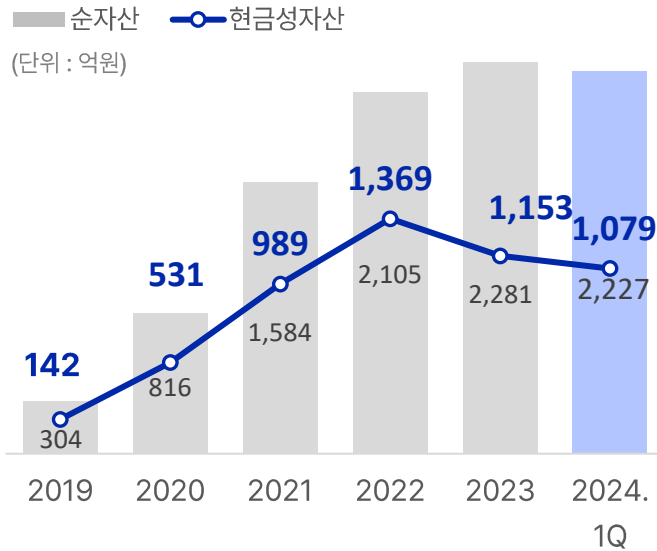
최근 5개년 매출 추이

■ 코로나
■ 코로나 외
(단위 : 억원)

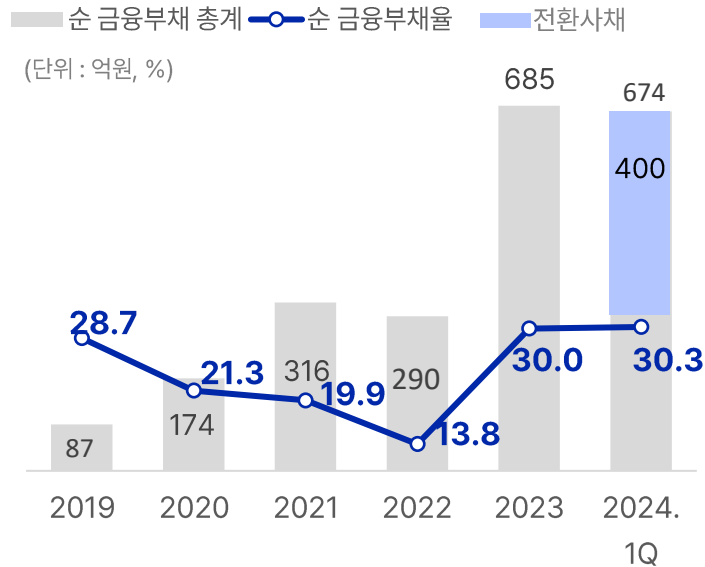


풍부한 현금성 자산 보유 / 안정적 재무구조 / 매우 낮은 PBR 0.7과 높은 성장 여력(0.7 PBR은 24.6.21 종가 기준)

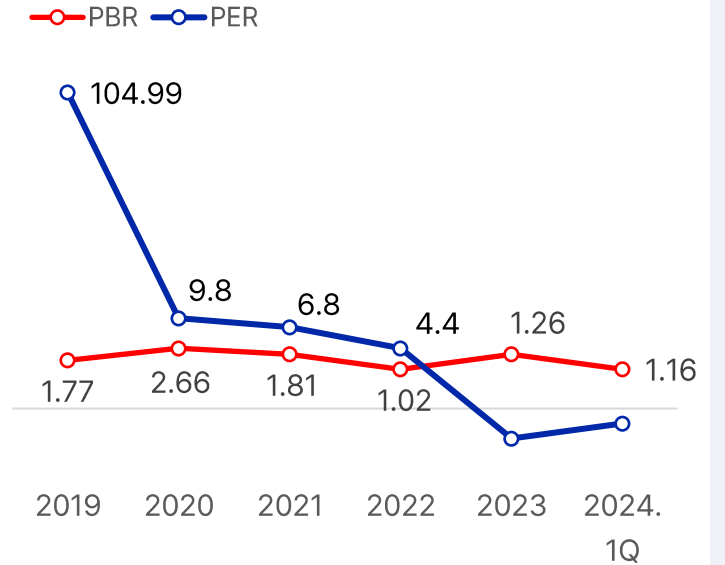
- 풍부한 현금성 자산 보유
- 순자산 대비 현금성자산 약 50% 이상 보유



- '24년 1분기 순 금융부채 674억 중 최대주주에게 배정된 400억 전환사채 제외 시 순 금융 부채는 **274억원** 수준
- **순 금융부채비율 30%**로 탄탄한 재무구조



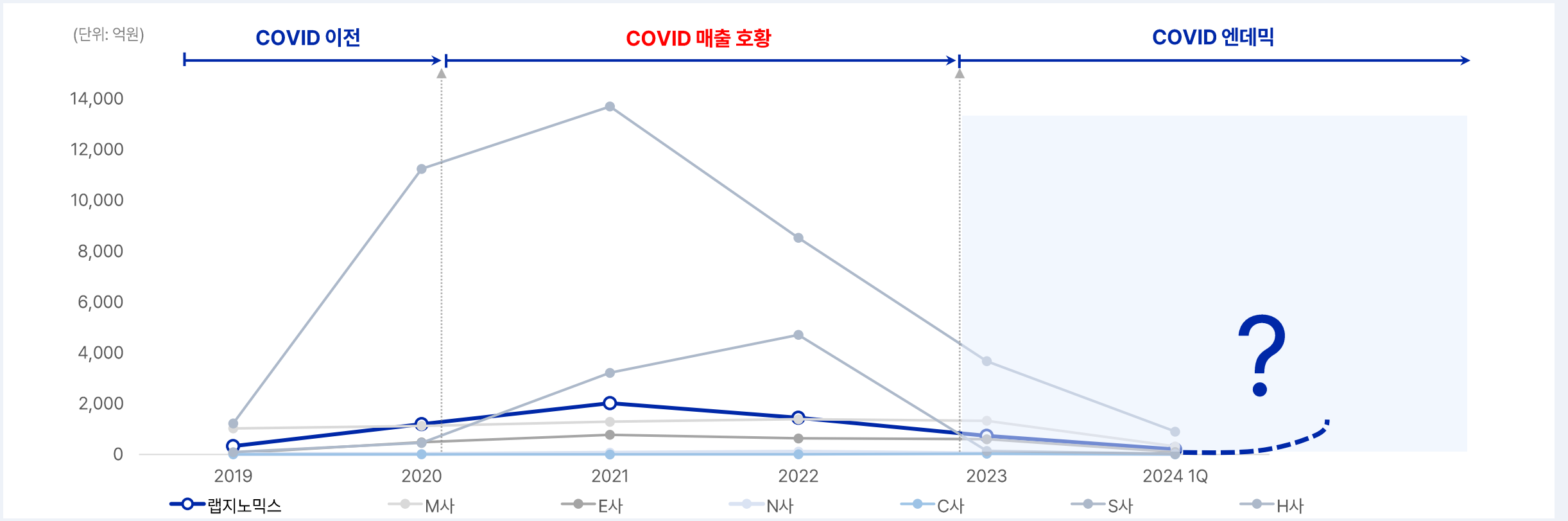
- 상대적으로 낮은 **PBR 평가**
- 변동성이 높은 PER 개선 필요 인식



엔데믹에 따른 국내 진단 업체들의 매출 규모 급감 및 적자 전환

주요 동종 업계 5개년 매출액 추이

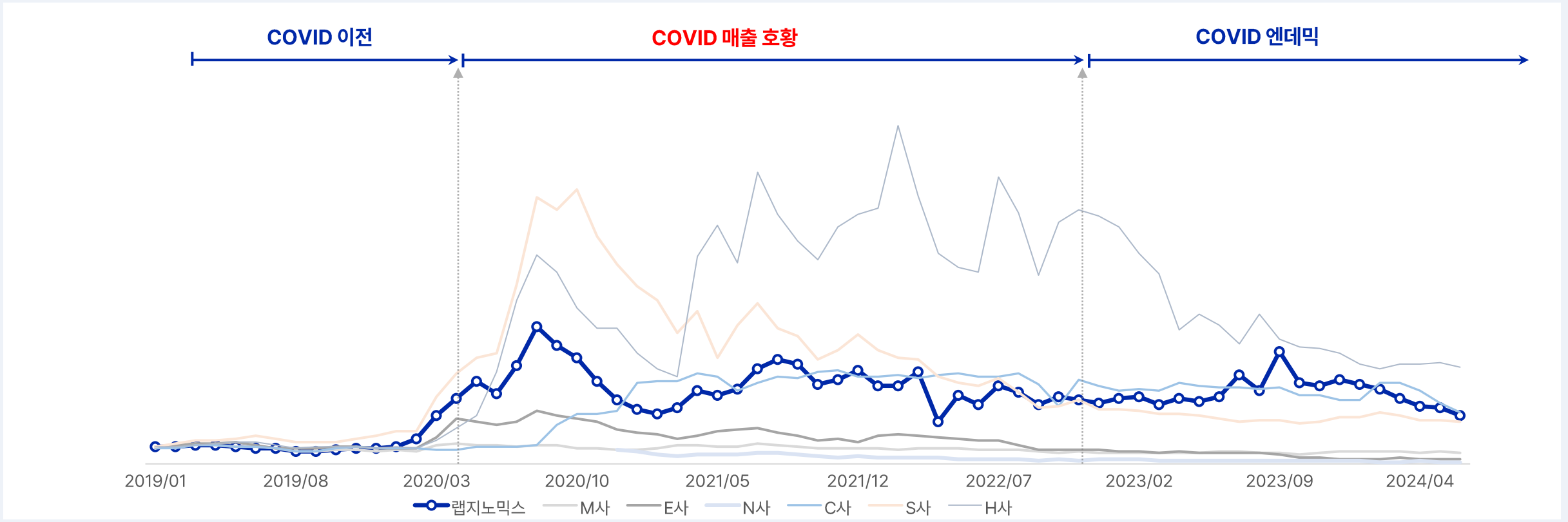
- 코로나 수혜 시기 전 국내 진단 업체들의 매출 규모는 낮은 수준
- 성장 한계가 명확한 국내 시장보다 **글로벌 시장 진출과 신규 사업 확대 등을 통해 코로나 관련 매출 공백 최소화 필요성 확인**



엔데믹에 따른 국내 진단 업체들의 변동폭이 큰 주가 추이

주요 동종 업계 5개년 시가총액 변동 비율 추이

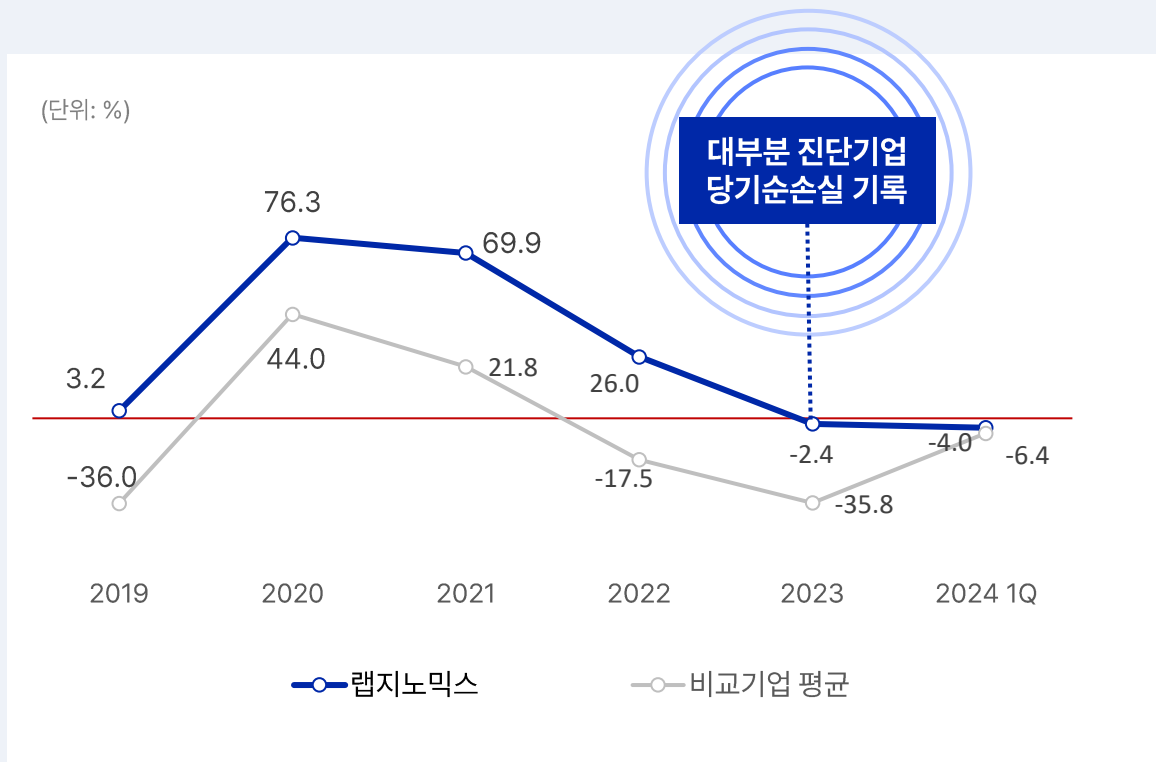
- 코로나와 같은 전염병 특수가 아니더라도 **꾸준히 우상향** 할 수 있는 성장 모멘텀 확보 필요성 확인
- **2019년 1월 평균 시가총액을 기준으로 24년 6월까지 각 월의 시가총액 변동 비율 비교**



CLIA, 신규사업 투자 등을 통한 외형 및 이익 확대, ROE 성장 가능성 충분

자사 및 비교기업평균 ROE 추이

- 코로나 수혜로 ROE의 변동성이 높아 향후 꾸준히 **우상향** 할 수 있는 견고한 펀더멘탈 **확보 필요**



ROE 지표 비교

- 비교기업 평균대비 재무레버리지 미달 및 당사 포함 동종업계 매출 급감으로 인해 전체적인 총자산회전율의 저조
- '24년 1분기 기준 현금성자산(194억), 단기금융자산(884억) 등의 대규모 금융자산 보유
- CLIA 및 신규 사업 확대를 통한 외형과 이익 확대 도모, ROE 성장 가능성 확인

$$ROE = \frac{\text{당기순이익}}{\text{자기자본}} \times \frac{\text{총자산회전율}}{\frac{\text{매출액}}{\text{자산총계}}} \times \frac{\text{재무 레버리지}}{\frac{\text{자산총계}}{\text{자기자본}}}$$

	당기순이익 / 자기자본	총자산회전율 (매출액 / 자산총계)	재무 레버리지 (자산총계 / 자기자본)
랩지노믹스	-2.4%	-7.2%	23.3
PEER 평균	-35.8%	-187.5%	206.3
차이	+33.4%p	+180.3%p	-0.7

주주가치 제고를 위한 지속가능한 환원 정책 수립 · 실현

최근 5개년 주주환원 정책 현황

- 2022년 코로나 수익에 대한 현금 배당을 통해 주주 환원 실현(배당성장 6.6%)
- 주주가치 제고를 위한 자사주 취득 및 소각
- 2022년, 2023년 무상증자 실시
- 2023년 하반기부터 코로나 매출 공백에 따른 적자 전환으로 배당 여력 부재, 주식 가치 하락



자사주 소각 내역

소각 주식수	119,556주
소각 금액	2,749,309,776원
소각 일자	2022년 3월 16일

무상증자 내역

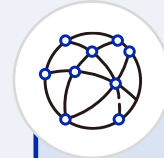
증자 일시	2022년 4월 25일	2023년 8월 28일
증자 비율	1:2	1:1
증자 주식수	22,661,082주	37,119,995주

코비드 기간 매출 수준 회복 / 글로벌 시장 공략 본격화



성장성 & 수익성

	2023년	2027년
매출	731억원	CLIA Lab 2개 기준 코비드 기간 매출 수준 회복 CLIA Lab 추가 인수 시 역대 최고 수준 매출 목표
영업이익	적자	흑자전환
ROE	당기순손실	동종업계 최고 수준



글로벌 분자진단 시장 확대

	2023년	2027년
QDx 매출	213억원 (*23년 8월부터 매출 반영)	24년부터 CAGR 6% 이상 성장 예상
클리아랩	1개	최소 3개
해외IVD	1*개 (호흡기병원균 / 소화기병원균 / 성병 검사 등 LDT 전환 중)	LDT제품 IVD 승인 (*26년 가능 예상)

* 코로나 진단 키트는 제외한 개수입니다.

디지털헬스케어, Open Innovation 통한 신규 사업 확대 / 지배구조 개선 및 이사회 중심 경영 고도화 글로벌 시장 공략 본격화



신규 사업 확대

2023년

- 카카오헬스케어 MOU
- NEB/TB와 유전자 분석 시약 판매 계약 체결
- OTD 3종 런칭
- 신규 제품 지속 런칭 (핑크바이옴케어, 바이오칼케어, 알츠하이머 진단키트, 배란-임신 진단 키트)



2027년

- 미국 진단 시장에서의 확고한 입지 구축 (K-진단의 미국 진출 채널)
- Open Innovation을 통한 다양한 진단 포트폴리오 구축
- 여성/노인 질환 시장의 선제적 점유
- AI진단 및 디지털헬스케어 생태계 구축
- New BIZ를 통한 매출 다각화



선진 경영

2023년

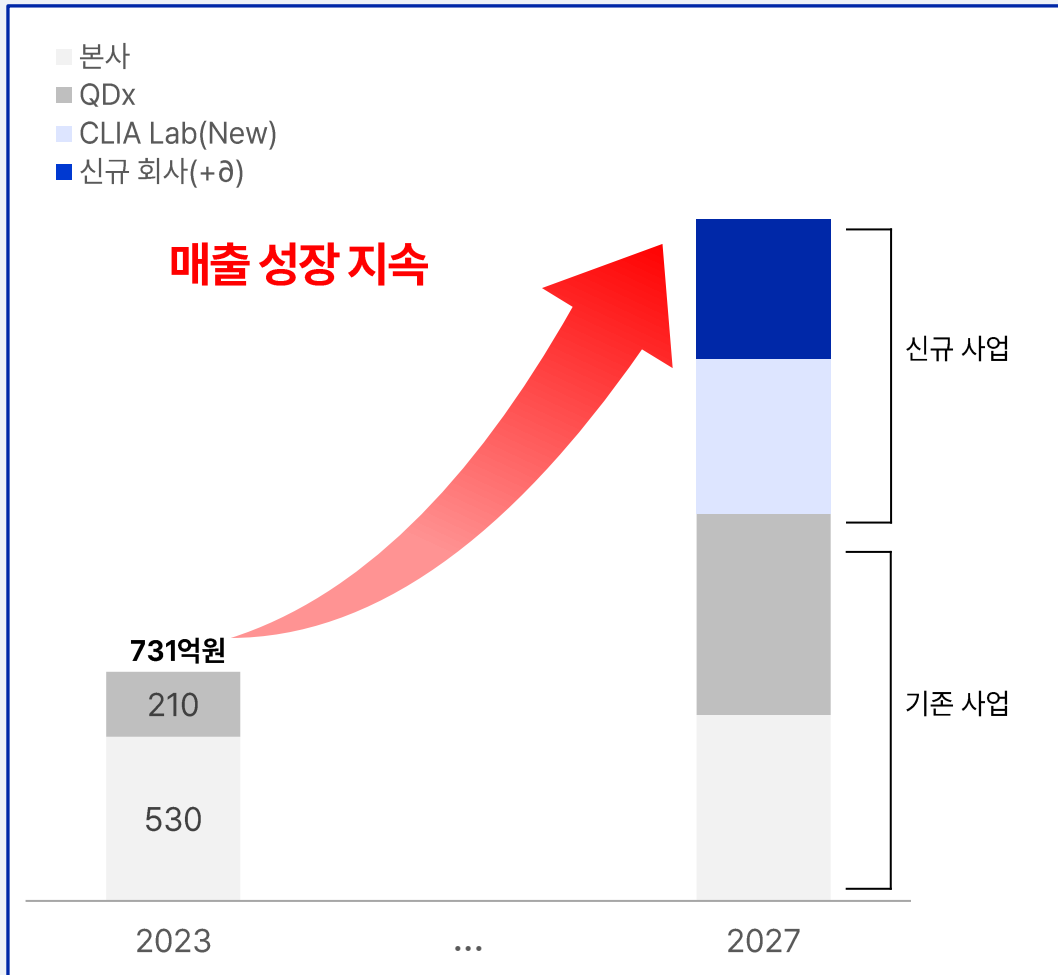
- 투심위원회/연구개발 심의 위원회
- 이사회 내 사외이사 비중 57% (상법상 이사 총수의 25%는 사외이사 선임 必)
- 윤리경영위원회/윤리위원회/ ESG경영 선포식 개최
- 윤리경영 상담제보센터 / 직장 내 괴롭힘 신고 센터 / 고충처리센터 개소



2027년

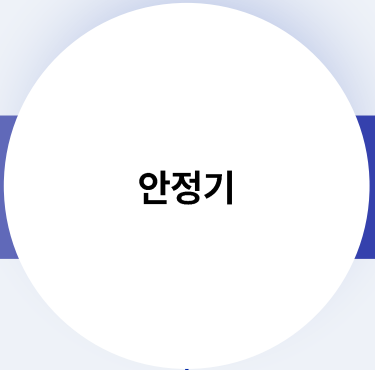
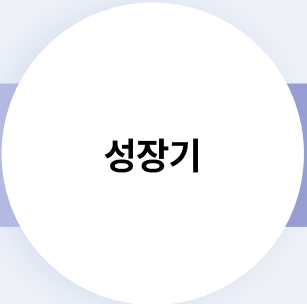
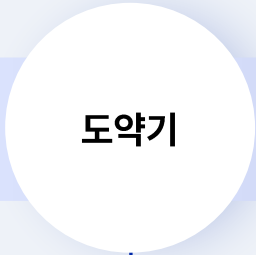
- 사외이사 및 감사 1년 4회 이상 컴플라이언스 교육
- 사외이사 비율 50% 이상 유지
- 이사회 중심 경영 고도화 (소유와 경영 분리)
- 내부회계관리제도 고도화

매출 성장 지속 / 영업 흑자 전환 / 업계 최고 수준의 ROE



수익성 강화	<ul style="list-style-type: none"> • 영업흑자 전환 달성 - 미국 CLIA Lab LDT전환 가속화 등 - 비용 절감 및 운영 효율화 • ROE 동종 업계 최고 수준 달성 목표
신규 사업 추진	<ul style="list-style-type: none"> • 美 클리아랩 2개社 추가 인수로 미국 진단 시장 확고한 입지구축 • 신규 사업모델 구축을 통한 매출 다각화 • AI진단 및 디지털 헬스케어 생태계 구축
기존 사업 확대	<p>[본사]</p> <ul style="list-style-type: none"> • 여성질환, NGS 암 진단 등 포트폴리오 확대 계획 • 노인 인구 증가에 따른 노인 질환 진단 사업 확대 <p>[큐디엑스]</p> <ul style="list-style-type: none"> • 국내 우수한 진단 기업과 기술적 협력을 통해 큐디엑스에 신규 도입 • NGS 암 진단, 여성질환 진단 등 신규 서비스를 도입해 포트폴리오 확대

세계 1위 NGS 시장 미국에서 자회사 CLIA Lab의 영업 네트워크와 역량을 활용하여 효율적으로 시장진출 후 순차적으로 NGS 사업역량 확대



병리진단 중심 성장

- 미국 내 100위권 클리아랩 QDx의 강점인 **병리진단의 디지털화**, 분자진단 분야 기존 IVD를 LDT로 전환해 수익성 개선 기대
- 미국 NGS 시장 시스템 (규제, 관습, 전문가, 시장성 등)을 점검하고 LAB.G NGS사업 기반 구축

NGS 서비스 도입

- NGS 역량 보유 Lab 인수를 통해 LAB.G의 강점인 **Cancer Screening 및 NIPT와 같은 NGS 진단 서비스 도입 추진 계획**
- 장단기 적으로 검사 단가가 높은 암 진단, 유전병 등 고단가 분자진단 서비스 도입 추진 계획
- 클리아랩 추가 인수로 지역 확장 및 진단 포트폴리오 확대

NGS 서비스 전문성 구축

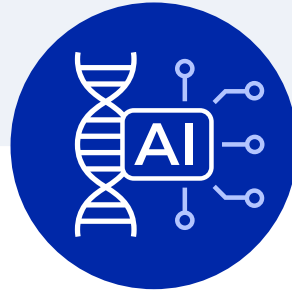
- LAB.G USA를 컨트롤 타워로 미국 동부, 서부, 중부 거점별 인수한 클리아랩들의 시너지를 창출해 **LAB.G만의 새로운 포지셔닝 정립 목표**
- 새로운 검체로 블루오션 시장 공략하여 LAB.G의 전문성과 포지셔닝 구축
- 독보적인 **K-진단의 미국시장 진출 입지 확보**
- **LDT키트의 IVD 승인을 통한 글로벌 판매 개시**

디지털헬스케어 본격화 및 Open Innovation 등 적극적이고 전략적인 파트너십과 신규 사업 확대



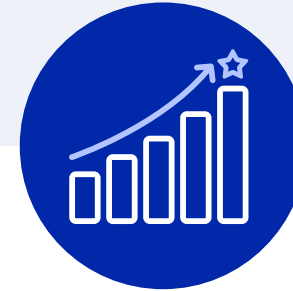
사업영역 확대

- 노인인구 증가에 따른 **치매 등 시니어 진단 사업 확대**
- **여성질환** 진단 포트폴리오 확대
- **NGS 기반 암 진단 서비스** 확대
- 美 클리아랩 LDT 전환 본격화



디지털 헬스케어 본격화

- 진단 Data 활용 **디지털 병리 사업 추진**
- **AI진단 플랫폼 개발 및 사업 협력 모색**
- 시니어 진단 + 디지털 헬스케어 관련 미래 사업 추진



오픈 이노베이션을 통한 외형성장

- 안정적 현금 흐름 창출을 위한 의료기기 기업들과 인수합병 추진
- 시너지를 창출할 수 있는 **적극적이고 전략적인 파트너십**을 통해 새로운 비즈니스 모델 개발 추진

자본시장 참여자들과 지속적인 소통을 통한 투명한 정보 제공



- 전자투표 도입
- 접근성 높은 주주총회 장소 섭외
- 주주총회 개최 집중일 배제



- 영문 공시, 영문 IR자료 등 발간을 통해 국내 투자자 뿐만 아니라 해외 투자자에게도 다양하고 투명한 정보 제공



- 분기별 IR유튜브 정례화
- NDR 연 2회 이상 진행
- 홈페이지에 자료 적시 제공 및 주주대응 강화

END

